成長の実現

—Delivering Sustained Profitable Growth—

Furukawa G Plan 2020 Group Global Growth



将来情報についての注意事項

この資料に記載されております売上高及び利益等の計画のうち、過去または現在の事実に関するもの以外は、当社グループの各事業に関する業界の動向についての見通しを含む経済状況、ならびに為替レートの変動その他の業績に影響を与える要因について、現時点で入手可能な情報をもとにした当社グループの仮定及び判断に基づく見通しを前提としております。

これら将来予想に関する記述は、既知または未知のリスク及び不確実性が内在しており、例として以下のものが挙げられますが、これらに限られるものではありません。

- ・米国、欧州、日本その他のアジア諸国の経済情勢、特に個人消費及び企業による設備投資の動向
- ・米ドル、ユーロ、アジア諸国の各通貨の為替相場の変動
- ・急速な技術革新と当社グループの対応能力
- ・財務的、経営的、環境的な諸前提の変動
- ・諸外国による現在及び将来の貿易規制等
- ・当社グループが所有する有価証券等の時価の変動

従いまして、実際の売上高及び利益等と、この資料に記載されております計画とは大きく異なる場合があることをご承知おき下さい。なお、当社グループは、この資料の本リリース後においても、将来予想に関する記述を更新して公表する義務を負うものではありません。

著作権等について

この資料のいかなる部分についてもその著作権その他一切の権利は、古河電気工業株式会社に帰属しており、あらゆる方法を問わず、無断で複製または転用することを禁止します。

古河電気工業株式会社

"一段上"の企業グループに進化

ゆるぎない成長の実現

Delivering Sustained Profitable Growth

Furukawa G Plan 2020 Group Global Growth 18マイルストン

20中計

-段上へ

15中計

結果に繋げる 利益拡大

>400億円

自己資本比率 > 30% D/Eレシオ <1.0 ROE > 10%

連結営業利益 271億円

連結営業利益 350億円

コアになる新事業創出

連結営業利益

資産効率に拘り 営業利益の増加

連結当期利益>200億円 **ROE** >8% 海外売上高比率 60%

諸元:為替 110円 /米ドル

持続的成長に向けた事業基盤の構築

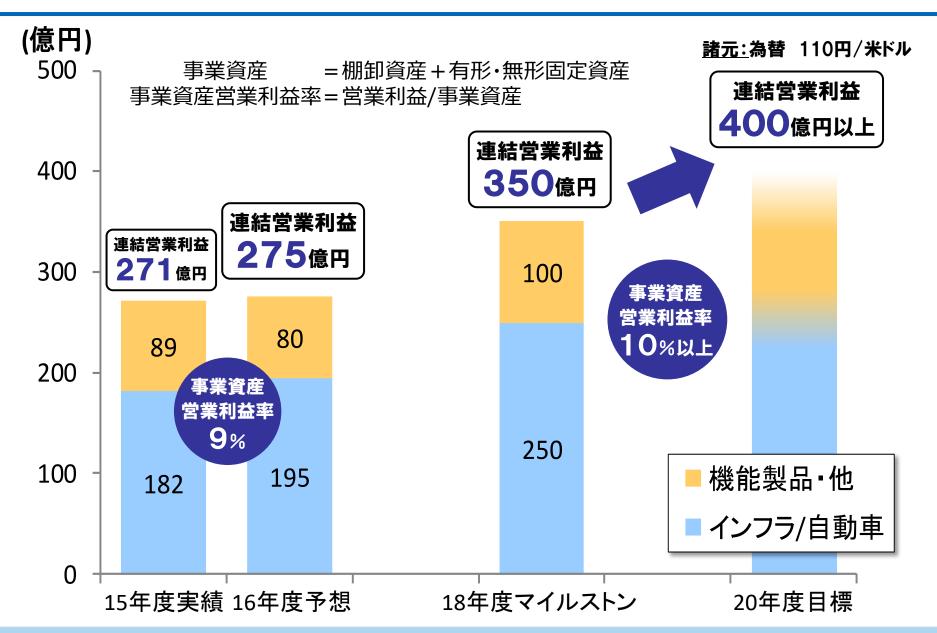
インフラ/自動車市場に注力

構造改革 仕組み構築

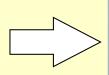
収益性向上 グローバル化加速 新事業創出

ゆるぎない成長ができる状態に到達

一しての企業グループに進化



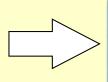
1. インフラ/自動車市場での成長戦略



- > 欧米通信市場の成長取り込みを加速中
- > 海外超高圧電力ケーブル事業を強化
- > 自動車グリーン化対応を加速

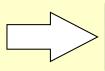
||.持続的成長に向けた基盤の構築

①構造改革の推進 ②次世代新事業の育成 ③グループ・グローバル経営の強化



- > 予定した構造改革を完遂
- > ファイバレーザの事業化を推進中
- > 事業部門制が定着

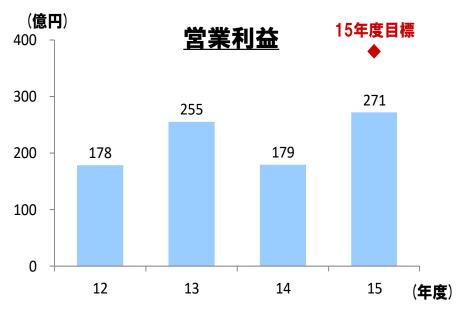
Ⅲ. 財務体質の改善

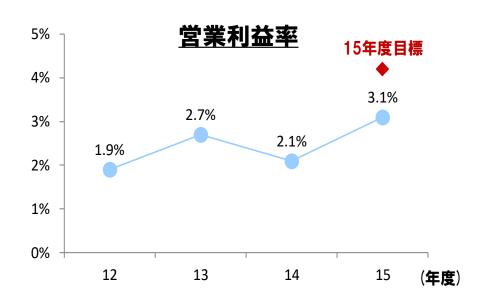


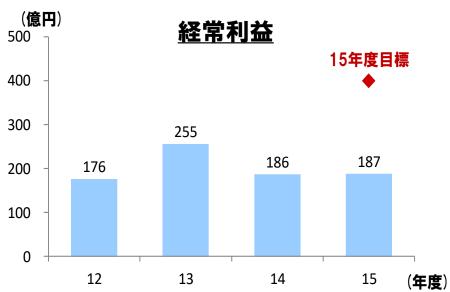
- ▶ 指標としては改善傾向にあるものの15中計目標は未達▶ 営業利益目標なども未達

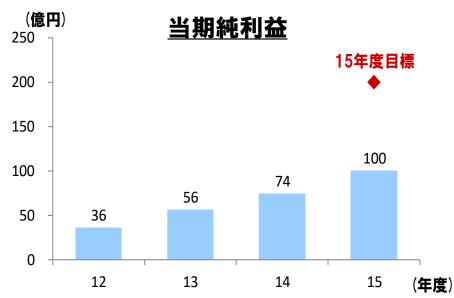
15中計の振り返り ①





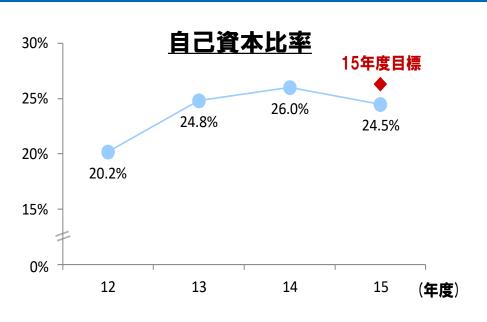


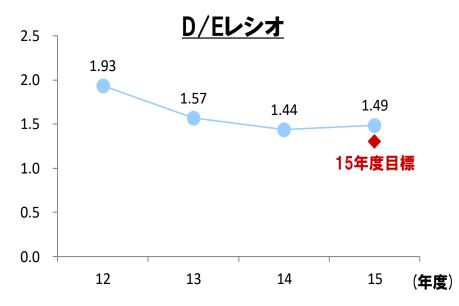


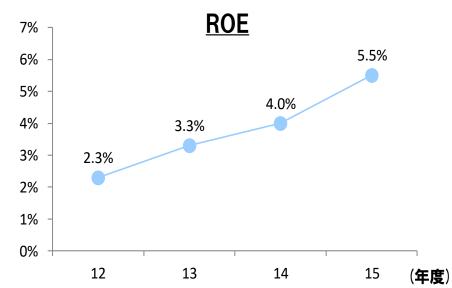


15中計の振り返り





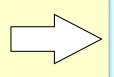




20中計の課題: 15中計の活動を"成果"に 繋げること

1.事業の強化と変革

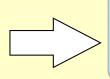
注力事業・製品の強化、低採算製品事業・製品の変革(改革・縮小・撤退)



▶ 個々の事業がそれぞれの局地戦に勝つ 収益性向上

11. グローバル市場での拡販推進

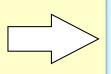
当社グループの強みを世界市場で活かす



▶ 各地域の特徴に対応した拡販戦略を展開する グローバル化加速

Ⅲ. 新事業の開拓加速

そのための中長期的な"種まき"の推進



> 事業の新陳代謝が継続する状態を実現する

新事業創出

マーケット・インの組織へ再編

開示セグメントの変更

15SBUの傘下に関係会社を置き グループ・グローバル経営を強化



マーケット軸でSBUを統括する部門を 設置し事業の強化と改革を促進

15中計

情報通信

- >ファイバ・ケーブル
- >ファイテル製品
- > ブロードバンド

エネルギー・産業機材

- ▶雷力
- > 産業電線・機器
- > 導電材
- > 機能樹脂製品

金属

- > 銅条·高機能材
- →銅管
- ≥銅箔

サービス・開発等

雷装・エレクトロニクス

- > 自動車部品
- ▶雷池
- > 巻線
- > サーマル・電子部品
- > メモリーディスク

20中計

インフラ

情報通信ソリューション

- > ファイバ・ケーブル
- > ファイテル製品
- > ブロードバンド

エネルギーインフラ

- > 雷力
- > 産業電線·機器

機能製品

- > サーマル・電子部品
- > AT·機能樹脂
- > メモリーディスク
- > 銅箔

電装エレクトロニクス

自動車部品・電池

- > 自動車部品
- > 電池

電装エレクトロニクス 材料

- > 導電材
- > 巻線
- > 銅条·高能材料
- > 銅管

サービス・開発等

営業の統合

グローバル市場に向けた基盤整備

<u>15中計</u> セールス・マーケティング部門

国内

20中計 海外

エリア戦略への更なる進化

グローバル事業推進部門

部門

グローバルマーケティングセールス

1. 事業の強化と変革 1

インフラ

情報通信ソリューション

強化

- ✓ 光ファイバ増産/アクティブ光製品強化
- ✓ ソリューション事業拡大(アジアへ)
- ✓ 国内情通事業改革推進

エネルギーインフラ

- ✓ 新エネ需要取り込み加速
- ✓ 超高圧電力ケーブル事業改革
- ✓ 建販向け低圧ケーブル事業改革

変革

電装エレクトロニクス

自動車部品·電池

- ✓ アルミ化・機能部品比率アップ
- ✓ 電池拡販(産業用·自動車用)
- ✓ 通信・無線技術との融合推進

電装エレクトロニクス材料

- ✓ 無酸素銅応用製品の拡大
- ✓ 高性能巻線増強(自動車用平角線、リボン線)
- ✓ 低採算製品群の縮小(高付加価値製品へシフト)

強化

変革

1. 事業の強化と変革 ③

機能製品/サービス・開発等

強化

- ✓ 半導体プロセス用テープ増強
- ✓ サーマル製品(ヒートパイプ・ヒートシンク)強化
- ✓ 電池用銅箔·高機能銅箔強化
- ✓ ファイバレーザ事業立上げ加速

電力事業の再編

- ・ 電力(エネルギー)インフラ市場は中長期的に成長
- ・ 電力事業の競争力の強化
 - 保有する世界トップレベルの技術力
 - **〉 本分野で積み上げてきた多くの実績**
- ・ ビスキャスから電力事業を承継し強化、発展

主な 期待効果

- > 営業力強化
- > エンジニアリングカの充実
- > 製造力強化



安定して利益を創出する事業に改革し 次の飛躍を目指す

11. グローバル市場での拡販推進~エリア戦略

ワールドワイド

> 光ファイバ供給体制強化 > アクティブ光製品強化 > 自動車向け機能部品強化·拡販

北米

> 光ファイバケーブル・光部品 などの増産・拡販

中国·韓国·台湾

- ▶ 電力ケーブル 中国からの OUT – OUT拡大
- > 電池用銅箔拡販

日本

- > 新エネ需要取り込み加速
- > 高機能銅箔強化
- > ファイバレーザ事業拡大
- > 高性能巻線増強

中南米

▶情通ソリューション 事業拡大

EMEA

- ▶光ケーブル拠点立ち上げ(アフリカ)
- ▶機能樹脂製品(鉄道·自動車部品)拡販
- >電力ケーブル受注拡大(中東)

東南アジア・インド

- ≻情通ソリューション事業拡大
- ▶電力ケーブル受注拡大

III. 新事業の開拓加速~インフラ・自動車 FURUKAWA **ELECTRIC**

- ·HV/EV用平角巻線/高圧部品
- ・車載用ヒートシンク
- ·車載LiB用銅箔
- ·LED照明/MCPET
- ・コンテナ型/ V2B蓄電システム





- アルミワイヤハーネス
- ・アルファ端子
- 発泡エアダクト
- ・高剛性プラスチック材料





・バッテリ状態検知センサ

・ウルトラバッテリ



電動化

省エネ化



- ・車載レーダ

ナノテク技術

·無線通信関連製品

·浮体式洋上風力発電用

ライザーケーブル

情報端末化

自動化

・光マルチポップ・通信装置

Furukawa G Plan 2020

エネルギー

ソリューション

数値シミュレーション技術

熱マネージメント技術

スマート

インフラ

合金設計技術

One

無線技術

光·通信技術

ポリマー加工技術

半導体レーザ技術

・光インターコネクション用 光エンジン

IoT

ビッグデータ

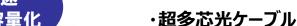
- ・データセンタ用 HDDアルミ基板 ヒートシンク
- ·高周波用銅箔
- ・光ファイバ融着接続機
- ·光接続関連製品

Furukawa G Plan 2015

自動車のグリーン化

エネルギーインフラの多様化

高速・ 大容量化



- ・超低損失光ファイバ
- ・低曲げ損失ファイバ





黒字:製品

赤字:保有技術

·狭線幅ITLA/µITLA

Ⅲ.新事業の開拓加速~目指す領域

FURUKAWA ELECTRIC

目指す領域 黒字:製品 熱水鉱床 青字:製品名 人工光合成 医療用 赤字:保有技術 作業支援 ロボット 2030年 メタンハイド ロボット レート採掘 水素 半導体レーザ 生体部品 ステーション・ 燃料電池車 技術 2020年 ナノテク技術 超電導技術 植物工場 自動運転 蛍光シリカナノ粒子 熱マネージメント技術 Quartz Dot® 産業用レーザ 光ファイバを用いた センサ技術 無線・通信技術 海洋観測システム 単一細胞全自動解析・回収装置 LED照明用反射板 2015年 車載レーダ **Single Cell Picking System MCPET** 海底探索ロボット用 アンビリカルケーブル 細胞解析、幹細胞研究用 産業ロボット用 LED照明用 **PERFLOW®sort** 可動極細径LANケーブル ヒートシンク オフショア向け カテーテル用 LNG移送ホース スタンドキッカー® ポリイミド・チューブ 送水管 可動用光ファイバケーブル **VASCULEX®** ライザー管 アクアレックス® ロボ・バウアー® 超弾性合金ガイドワイヤ

資源探查•

採掘

農工業化・

水供給

ロボット・自動化

水素社会

インフラ

医療材料:

医療機器

- ・当社グループの持続的成長を支える 「注力事業分野(インフラ/自動車市場)」での 利益拡大および新事業創出に対して優先的に 経営資源を振り向ける。
- ・その結果としてグループの収益性を強化し、 「財務体質改善」を図る。



株主還元については、成長投資と財務体質改善 とのバランスをふまえながら、安定配当方針を 継続します。

コーポレートガバナンス

- ・取締役会実効性評価による取締役会運営等の継続的改善の実施
- ・攻めと守りのバランスのとれたガバナンスの遂行
- ・役員報酬の業績連動強化と中長期インセンティブ追加

グループ理念の浸透

・グループ共通の価値観に則り行動する人材の確保・育成を通じて、 社会や顧客の期待と信頼に応え、持続可能な社会の実現に貢献

「働き方」の改革

・ワークスタイル変革/組織風土改革により、「会社の持続的成長」と 「個々人の生活(人生)の充実」を目指す

ダイバーシティー推進

・多様な人材・働き方・価値観を尊重し、一人ひとりが生き生きと活躍 することで会社の成長を目指す(女性活躍推進からスタート)

持続可能な社会の発展を目指して

FURUKAWA ELECTRIC



光ファイバ アクティブ光製品 光ファイバケーブル (ITLA・マイクロITLA)











上が 古河日光発電株式会社

環境保護・生命の維持・生活を支えるインフラ事業などを 地球規模で展開し、持続可能な社会の発展に貢献します。

情通ソリューション事業



ブラジルW杯サッカースタジアム 全12会場中10会場で採用

Friendly

アルミ電線を使用 鉛バッテリ状態 したワイヤハーネス 検知センサ





スマートインフラ ライザーケーブル 超電導マグネット



福島洋上風力発電 プロジェクト





Appendix

これまでの中計との比較

2006-09

2010-12

2013-15

2016-20

イノベーション09

ニューフロンティア 2012

Furukawa G Plan Furukawa G Plan 2015

2020

領域

自動車·電子部品 フォトニクス NW環境

新市場·新事業 での成長

インフラ/自動車

インフラ/自動車

施策

トップシェア 商品育成 グローバル マネジメント 伝送インフラ事業の グローバル成長

高機能素材事業の 強化

> 伝統的事業の 再構築

構造改革の推進

次世代新事業の育成 グループ・グローバル

経営の強化

収益性向上

グローバル化加速

新事業創出

海外 売上高 比率

31%:実績

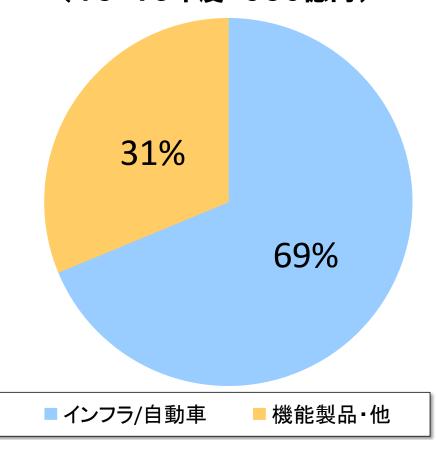
37%:実績

目標50% 46%:実績

目標60%

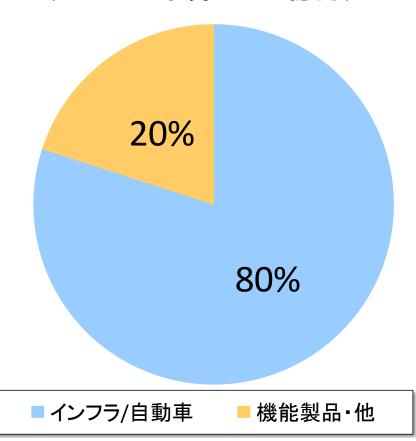
設備投資

16-18年度 **1,100**億円 (13-15年度 930億円)



研究開発投資

16-18年度 **570**億円 (13-15年度 510億円)



売上高・営業利益の推移



